



Selbstständiger Handelsvertreter / Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) für Grußkarten, Papeterie, Designservietten und Geschenkartikel

AvanCarte GmbH ... mit uns haben Sie gute Karten!

Seit 50 Jahren zaubern wir mit unseren Produkten den Menschen ein Lächeln ins Gesicht. Als eines der führenden Verlags- und Handelsunternehmen für stilvolle Grußkarten, Geschenkverpackungen und Motivservietten zählt unsere vielfältige Kollektion zu den Spitzenangeboten der Branche.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir – auf Provisionsbasis – eine*n engagierte*n **Handelsvertreter*in / Außendienstmitarbeiter*in** mit Basis im **Großraum Salzburg**.

Was Sie bei uns tun

Idealerweise liegt Ihr Wohnort im Großraum **Salzburg**. Von hier aus erreichen Sie optimal Ihr **Vertriebsgebiet: Salzburg, Teile von Oberösterreich (einschließlich Linz), Tirol, Teile der Steiermark, Kärnten sowie Vorarlberg**.

Ergreifen Sie die Chance, für AvanCarte als Erste*r den Vertrieb in Österreich zu erschließen und proaktiv den Kundenstamm zu erweitern!

- Sie sind für uns im Außendienst unterwegs und präsentieren unsere attraktive und reichhaltige Produktpalette dem Handel.
- Kompetent und serviceorientiert beraten Sie Ihre Kunden – hier beweisen Sie ein gutes Gespür für die Bedarfe und Wünsche und bauen schnell Vertrauen auf.
- Als ambitionierte*r Vertriebsmitarbeiter*in streben Sie einen erfolgreichen Abschluss der Verkaufsgespräche an und legen sich dafür gern ins Zeug.
- Sie organisieren Ihre Kundentermine weitgehend selbstständig vom Homeoffice aus und werden bei der Auftragsabwicklung von unserem Backoffice in Deutschland unterstützt.

Das bringen Sie mit

- Ideal wäre, wenn Sie bereits kaufmännisch im Handel tätig waren, aber wichtiger ist Ihre Berufserfahrung und Ihr Engagement im Vertrieb, gern B2B – vielleicht beliefern Sie als Handelsvertreter*in bereits **Trafiken, Schreibwaren- oder Buchläden, Kaufhäuser, Gartencenter** oder den **Lebensmittelhandel** mit PBS-Artikeln und möchten Ihr Angebot um unsere Produkte erweitern.
- Der Spaß an der Kundenakquise ist Ihnen in die Wiege gelegt – Sie treten professionell und verbindlich auf und zeigen sich verhandlungs- und umsatzstark.
- Als Kundenberater*in können Sie Menschen begeistern, mit den richtigen Argumenten überzeugen und sich gut auf Ihre Zielgruppe einstellen.
- Ihr Termin- und Zeitmanagement sind effizient, Sie können sich im Homeoffice gut organisieren und sind ein*e zuverlässige*r Vertriebspartner*in.

Wir freuen uns auf Sie, freuen Sie sich auf

- eine umfassende fachliche Einarbeitung.
- ein interessantes Aufgabengebiet mit Verantwortung und Entscheidungsfreiheiten.
- die Möglichkeit, sich die Arbeit im Außendienst und Homeoffice frei einzuteilen.
- ein engagiertes und zuverlässiges Team im Backoffice, das Ihnen kaufmännisch und administrativ zur Seite steht.
- ein leistungsabhängiges Einkommen auf der Basis von Umsatzprovisionen.
- ein erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen mit langjähriger Markterfahrung und stabiler Lieferkette.

Interessiert?

Dann freut sich Herr Niclas Warnke auf Ihre Fragen vorab: 0421 / 43 443 29. Oder Sie senden Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen gleich per E-Mail an: bewerbung@avancarte.de

AvanCarte GmbH

Herr Niclas Warnke • Insterburger Straße 16/18 • 28207 Bremen
bewerbung@avancarte.de • www.avancarte.de • 0421 / 43 443-0